

# POLAND



*sprzęt dla wojska i policji*

***Baszta***

*d e f e n s e*



Jesteśmy polską firmą handlową działającą na krajowym i międzynarodowym rynku obrotu bronią i wysokiej klasy sprzętem specjalistycznym oraz usług dla Sił Zbrojnych, Policji, Straży Granicznej i dla innych służb mundurowych i jednostek specjalnych wielu krajów świata.

Współpracujemy z renomowanymi polskimi i światowymi producentami posiadając pełną autoryzację do oferowania ich wysokiej jakości produktów. Polska myśl techniczna, wyposażenie i sprzęt wojskowy polskiej produkcji jest naszą podstawową ofertą. Wierzymy bowiem w polski przemysł i efektywną jego promocję.

Działamy na podstawie udzielonej nam przez Ministerstwo Spraw Wewnętrznych i Administracji koncesji nr B-064/2020.



**BASZTA DEFENSE** regularnie wystawia się na targach zbrojeniowych w kraju i na świecie, podczas których prezentowana jest jako nasza oferta „polska myśl techniczna”, a w ślad za tym wyposażenie i wysokiej klasy sprzęt wojskowy.

Swoją aktywność planujemy zaznaczyć w miejscu, gdzie od wielu lat często przebywamy zajmując się sprzedażą nieruchomości. Szczególnie bliska jest nam Arabia Saudyjska, Emiraty Arabskie, Indie i cały kontynent afrykański.

Zapraszamy zatem do współpracy polskich producentów, którzy ze swoimi produktami chcieliby na tych rynkach się pojawić. Przed nami udział w kolejnych targach w Kielcach, Londynie, Paryżu, a także Norymberdze, Tokio i Dżakarcie.

Dzięki profesjonalizmowi i doświadczeniu w naszej branży, pomagamy skutecznie zaistnieć na międzynarodowej arenie, wykorzystując naszą strategię i efektywną dążność do celu, jakim jest intratny poważny biznes.

**BASZTA DEFENSE** - swoim działaniem na własny koszt wspiera polski przemysł obronny i godnie reprezentuje nasz kraj na światowym rynku sprzętu dla wojska i policji.

W naszej działalności skupiamy się na polskich producentach, i najlepiej jak potrafimy, otwierając im drzwi na zagraniczne rynki. Znajomość tamtejszych realiów, powaga zawieranych biznesowych kontaktów, skuteczność w dokonywanych przez nas transakcjach na rynku nieruchomości w kraju i za granicą, stawia nas na uprzywilejowanej pozycji pośród innych pośredników reprezentujących producentów sprzętu wojskowo-policyjnego.

Prowadząc swój biznes od blisko 30 lat, swobodnie poruszamy się po świecie. Zawsze godnie reprezentowaliśmy naszą firmę, rodzinne miasto Szczecin, region, nasz kraj. Mamy pełną świadomość odpowiedzialności za wszystkie swoje działania i profesjonalne, zawodowe przygotowanie. Nasze doświadczenie daje nam przekonanie, że w sposób bardzo wymierny możemy przyczynić się do zwiększenia eksportu towarów produkowanych przez polskie firmy. Mamy przy tym świadomość, że jest to proces długofalowy, czasami kilkuletni, wymagający z naszej strony zaangażowania i wytrwałości.

Dostrzegamy w tym szansę i możliwości nie tylko dla siebie, ale i co najważniejsze - dla całej branży zbrojeniowej. Przez tego typu działania i współpracę możemy wspierać ją także istotną gałąź gospodarki, czyniąc ją na wskroś rentowną. Do tego jest potrzebny nie tylko zbytni na rynku wewnętrznym, ale szeroko rozumiany eksport na którym musi wówczas działać szereg kompetentnych pośredników. Mamy co zaoferować światu, wymaga to jednakże skutecznego lobbingu, promocji i sprzedaży.

Nasze próby zaistnienia w branży zbrojeniowej odbywają się przy pełnej energii i woli do skutecznego działania. Nadając im bowiem określoną dynamikę, prowadzimy szereg rozmów i spotkań z wybranymi producentami, jednocześnie przygotowując się do udziału w najbliższych targach zbrojeniowych: IDEX Międzynarodowe Targi i Konferencja Przemysłu Zbrojeniowego w Abu Dhabi, MSPO Kielce i zaraz po tym Londyn DSEI EXCEL.

To nasz aktywny sposób na zaistnienie w świadomości potencjalnych Klientów i uwiarygodnienie się jako solidny partner na tym bardzo wymagającym rynku. Stąd też jesteśmy gotowi do jak najszerzego zapoznania się z ofertą zainteresowanych z nami współpracą firm, aby w handlowy sposób móc ją jak najlepiej przedstawić w trakcie targowych rozmów i spotkań. Naszą rolą miałyby być bowiem inicjowanie takich kontaktów i doprowadzanie do dalszych rozmów już na poziomie roboczo-decyzyjnym bezpośrednio z docelowym klientem. Zależy nam przy tym na aprobacie najważniejszych instytucji i przedsiębiorstw dla naszej zawodowej aktywności i charakteru podejmowanych działań mających na celu nawiązania bezpośrednich kontaktów z producentami i potencjalnymi kupującymi.

Jak widać - pozwolimy to sobie powtórzyć - dzięki profesjonalizmowi i zawodowemu doświadczeniu możemy spróbować pomóc skutecznie zaistnieć na międzynarodowej arenie, wykorzystując przy tym naszą strategię i efektywną dążność do celu, jakim jest intratny poważny biznes.

Jasno określona przez nas koncepcja funkcjonowania na tak wymagającym rynku, przy pełnej koordynacji działań z firmami i odpowiedzialnymi za ten sektor instytucjami, a przy tym klarowność przyjętych priorytetów oraz realna ocena swoich możliwości, dają nam duże szanse powodzenia z korzyścią dla naszej firmy, dla samych producentów, dla gospodarki kraju.

Z wyrazami szacunku

Piotr Droński  
prezes **BASZTA DEFENSE**  
+48 601 730 555  
piotr@droński.pl



Warszawa



Artur Worakowski  
+48 601 854 400  
artur@baszta.eu

Munich / Germany



Filip Zalewski  
+49 151 156 00 418  
zalewski@bastei-immobilien.de

## główna siedziba historia naszej Baszty

Nazwa jej pochodzi od Bramy Paniańskiej wybudowanej w 1307 r. prowadzącej do klasztoru Cystersów. Ma 9 m średnicy zewnętrznej i 3,6 m wewnętrznej, 4 kondygnacje: piwniczną o wysokości 4,7 m, parterową o wysokości 4,4 m, pierwszego piętra liczącą 2,5 m wysokości i drugiego piętra o wysokości 11 m.

Podobno od 1723 r. w baszcie więziono szańców. Z czasem szczególnie zabudowano ją kamienicami i wręcz zapomniano o niej. Na przełomie XIX i XX wieku w związku z likwidacją Fortu Leopolda i budową Tarasów Hakena rozebrano górną część baszty, budując na jej podstawie osmiokątną kamienicę. Kamienica ta dotrwała do 1944 r., kiedy to na skutek nalotów dywanowych uległa zniszczeniu, podobnie jak cała szczytna starówka. W 1954 r. wpisano basztę do rejestru zabytków. Zrekonstruowano ją w 1964 r. i przez pewien czas pełniła różne funkcje użytkowe. W maju 2004 r. została zakupiona przez prezesa firmy BASZTA - Piotra Drońskiego.

### Płaszcz Księcia Bogusława

Nawet najstarsi mieszkańcy Szczecina nazywają ją Basztą Siedmiu Płaszczy. Historycy łączą nazwę baszty z rzemieślniczym cechem krawców, którzy tożyli na budowę baszty. Istnieje jednak legenda, która wskazuje na inne pochodzenie nazwy. Podobno pochodzi z czasów panowania pomorskiego księcia Bogusława. A było to tak: pewnego razu książę postanowił wybrać się na pielgrzymkę do Ziemi Świętej. W ramach przygotowań do wyprawy zakupiono kosztowne sukno na książęce szaty. Książę chciał, aby na drogę uszyto z tego sukna siedem płaszczy, a zadanie to zlecono nadwornemu krawcowi. Ten skrzętnie wziął się do szycia. Gdy jednak żona krawca ujrziała piękny materiał przeznaczony na książęce płaszcze, zachwyciła się tak bardzo, że wymogła na mężu, by uszył ubiór również dla niej. Krawiec, nie chcąc zawieść żony, skroił materiał tak oszczędnie, że uszył siedem płaszczy zamówionych przez księcia Bogusława oraz suknię dla żony. Cały dwór zachwycił się zarówno materiałem, jak i krojem nowych szat książęcych. Również podczas wyprawy księcia Bogusława jego szaty wzbudziły ogólny podziw. Po przyjeździe z pielgrzymki zachodniopomorski władca z dumą opowiadał o wrażeniach z podróży i nie szczędził pochwał krawcowi. Pewnego dnia jednak ktoś dostrzegł na dziedzińcu zamkowym kobietę odzianą w suknię z identycznej tkaniny jak ta książęca. Kobieta okazała się żoną nadwornego krawca. Doniesiono o tym księciu. Ten kazał wezwać do siebie nieszczęsnego krawca, który przyznał się do kradzieży materiału. Za karę rzemieślnika osadzono w baszcie w pobliżu zamku, gdzie o wodzie i chlebie przez pół roku musiał szyć szaty dla dworu, nie dostając za to żadnej zapłaty. W tym czasie żonę krawca „pocieszał” pewien młody szewc. Tyle legenda. Ile w tym prawdy? Kto to wie...

### Nadszedł czas zakupu i budowy

Baszta na stałe wpisała się w krajobraz Szczecina. Oglądają ją niemal wszyscy wjeżdżający do miasta Trasą Zamkową goście i turyści. Przyćmiona Zamkiem Książąt Pomorskich i Wałami Chrobrego czeka na swój czas. Choć nadszarpnięta zębem czasu, roztacza urok i ma swój niepowtarzalny klimat. Jest łącznikiem między historią a współczesnością. Pierwsza koncepcja odbudowy baszty powstała w latach 60. XX wieku. W planach było udostępnienie Baszty mieszkańcom i turystom, podobno miała mieścić się tu informacja turystyczna. Teraz Baszta znów tętni życiem. Nowy właściciel, Piotr Droński, zgodnie z zapowiedzią dokonał uroczystego otwarcia. Tym bardziej uroczystego, że towarzyszyła temu pierwsza w historii ceremonia ślubna. Było to we wrześniu 2007 r., w 700. rocznicę powstania Baszty.

## headquarters history of our Tower

The tower's name is derived from 'Brama Paniańska' (the Virgin's Gate) erected in 1307 and leading to a Cistercian monastery. Its external diameter equals 9 m and internal 3.6 m. It is 4 storeys high: 7.7 m high basement, 4.4 m high ground floor, 2.5 m high 1st storey, and 11 m high second storey.

From 1723 the tower reportedly served as a place of detention of convicts. As the time passed by, it was closely confined with tenement houses and nearly forgotten. At the turn of the 19th and 20th centuries, in connection with liquidation of Leopold's Fort and construction of Haken's terraces, the top section of the tower was taken down while its base used as foundations for an octagonal tenement house. The tenement house lasted until 1944 when it got destroyed as a result of air bombardments along with the remaining part of Szczecin's old town district. In 1954 the tower was entered on the list of historic monuments. Reconstructed in 1964, it fulfilled a variety of useable functions. In May 2004, the tower was acquired by president of BASZTA - Piotr Droński.

### Prince Boguslav's Cloaks

Even the oldest residents of Szczecin call it 'Baszta Siedmiu Płaszczy' (the Tower of Seven Cloaks). Historians link the tower's name to the guild of tailors, who sponsored its construction. Yet, according to a legend the origins of the tower's name are quite different. It is said to date back to the rule of Prince Boguslav of Pomerania. The legend recounts the following events: once upon a time the Prince decided to set on a pilgrimage to the Holy Land. As part of preparations for the quest, expensive cloth was purchased for Prince's apparel. The Prince wished to have seven coats tailored for the journey and the task was delegated to the court tailor. The tailor busily sat down to work. When the tailor's wife noticed the magnificent cloth intended for Prince's coats, she went into such raptures that she persuaded her husband to make an outfit also for her. Not to disappoint his wife the tailor cut the cloth so sparingly that he managed to make the seven coats ordered by Prince Boguslav and a dress for his wife. The entire court admired magnificent craftsmanship and texture of Prince's new robes. During his quest Boguslav also caused general awe. Upon his return from the pilgrimage, the Western-Pomerania ruler recounted with pride all his experiences from the journey and was generous with praise for the tailor. One day, however, in the castle's courtyard someone noticed a woman wearing a dress made from the same cloth as Prince's coats. Soon it was established that it was the court tailor's wife, which was promptly reported to the Prince. The Prince summoned the wretched tailor, who owned up to the theft. As a penalty, the tailor was imprisoned in the tower near the castle where he was kept for half a year on bread and water making robes for the court for no payment in return. In the meantime, the tailor's wife was "consoled" by a young shoemaker. So much for the legend. Is it true? Who knows?

### Time has come for purchase and construction

The tower has always been a landmark in Szczecin's landscape. It can be seen by almost everyone entering the city by the Castle Route, both guests and tourists. Crouched down below the Pomeranian Princes' Castle and Chrobry's Embankment, the tower awaits its moment. Despite damages, the tower has still retained its ambience and charisma in eyes of many. It is a link between history and modern times. The first concept of reconstruction of the tower was created in 1960's and envisaged opening of the tower for city's residents and installing tourist information points in its interior. After over forty years, the Virgin's Tower will again be vibrant with life. The new owner, Mr. Piotr Droński, in accordance with an earlier announcement, organized the opening ceremony of the tower as well as the first wedding ceremony in September 2007.





**Baszta Siedmiu Płaszczy - to coś więcej niż tylko główna siedziba i wizytówka, to nasze zawodowe DNA.**

Historyczna budowla od 715 lat służąca obronie i stojąca na straży u wejścia do miasta i zamku, w najbardziej symboliczny sposób koresponduje z działalnością w zakresie "obrotu specjalnego", tj. dostarczania sprzętu i wyposażenia dla wojska i policji. Polska myśl technologiczna, wyposażenie i sprzęt wojskowy polskiej produkcji jest naszą podstawową ofertą. Wspieramy i wierzymy w polski przemysł prowadząc efektywną promocję w świecie.

**Baszta Siedmiu Płaszczy - it is more than just the headquarters and visiting card, it is our professional DNA.**

A historic building that has been serving for defense and guarding at the entrance to the city and the castle for 715 years, it corresponds in the most symbolic way with activity in the field of "special trade", that means supply of equipment and supplies for the army and police. Polish technological thought and military equipment of Polish production is our basic offer. We support and believe in the Polish industry and its effective promotion in the world.

## główna siedziba

### 715-letnia BASZTA SIĘDMIU PŁASZCZY

13 maja 2004 r. miał miejsce historyczny zakup Baszty. Urządzenie w niej głównej siedziby firmy było dla nas wielkim wyzwaniem.

Tu jesteśmy kreatywni, skuteczni i nowatorscy. Tu wprowadzamy najwyższe standardy, aby później stały się regułą we wszystkich naszych oddziałach. Tu wreszcie nadajemy ton: najlepsi klienci, inwestorzy i firmy współpracujące. Poświęciliśmy na to dużo czasu, pracy i wysiłku... niemniej było warto. Dziś każdego dnia przyjmujemy w Baszcie wielu klientów i gości.

## our headquarters

### 715 years old TOWER OF SEVEN CLOAKS

On 13 th of May, 2004 the great purchase of Baszta took place. Arranging the head office there was a great challenge for us.

Here, we are creative, efficient and innovative. Here, we introduce the highest standards, to make them principles in all our other branches. Here, we set the trends: best clients, investors and cooperating companies. We have spent a lot of time and put a lot of effort in it... but it was worth it. Today we meet here with many clients and visitors.

## Szczecin Poland



sekretariat / secretariat



pokój konferencyjny / conference room



schody na piętro / stairs



gabinet prezesa / president office

equipment for the army and police

**Podejmiemy współpracę z producentami sprzętu i wyposażenia w kraju i za granicą**  
**We will cooperate with manufacturers of equipment and accessories**  
**in the country and abroad**



**broń długa i krótka**  
**long and short weapon**



**wozy opancerzone**  
**armored vehicles**



**żołnierz przyszłości**  
**soldier of the future**



nasza zawodowa aktywność  
i obecność na targach

jestemy obecni  
we are present

We are a Polish trading company operating on the domestic and international market of arms and high-class specialised equipment and services for Armed Forces, Police, Border Guards as well as other uniformed services and special units in many countries all over the world.

We cooperate with Polish and international renowned manufacturers and we have full authorisation to offer their high-class products. Polish technical know-how and military equipment and tools produced by Polish manufacturers are our basic offer. We believe in the Polish industry and effective means of advertising it.

Our work is based on the licence number B-064 / 2020 provided by the Ministry of the Interior and Administration.

**BASZTA DEFENCE** has participated, among others, in the Abu Dhabi Defence Exhibition and Conference (21st – 25th Feb 2021). Now we are preparing for WDS in Saudi Arabia 4-8 February 2024.

All Polish manufacturers who would like to present their products in the countries of the Persian Gulf, India and Africa are welcome to join us. There are also another trade shows in Kielce, London and Paris ahead.

Thanks to our professionalism and experience in the sector, we help to appear in the international scene using our strategy and effective struggle to achieve our goal, which is lucrative and serious business.

**BASZTA DEFENCE**, working on its own expense, supports Polish defence industry and proudly represents our country on the international market of the equipment for army and police.

We would like to make presence of our activity in the places where we have been frequently selling luxury real estate for many years. We are particularly close to Saudi Arabia, UAE, India and the entire Africa.

In our activity we aim to focus on Polish manufacturers and do our best to open up the door to international markets for them. Familiarity of local reality, seriousness of concluding business contracts, effectiveness of making transactions in Poland and abroad put us in a privileged position among other sales brokers who represent Polish producers of military and police equipment.

With 30 years' experience in running a company, we move freely around the world. We have always proudly represented our company, home city of Szczecin, region and country. We are aware of the responsibility for our activity and we are professionally prepared for that. Thanks to our experience we are convinced that we can contribute to the growth of the export of goods produced by Polish companies in a measurable way. We are also aware that it is a long-term process, which can take a few years, which demands commitment and persistence on our part.

We notice possibilities and opportunities not only for ourselves, but - most importantly - for the entire defence industry. Through such activities and cooperation, we can support this important branch of the economy, making it thoroughly profitable. To do this, we need not only sales on the domestic market, but also broadly understood exports with numerous competent intermediaries. We have much to offer to the world, but it requires effective lobbying, promotion and sales.

Our attempts to enter defence industry are conducted with full energy and a willingness to act effectively. We give specific dynamics to the attempts by carrying out negotiations and meetings with the selected producers while preparing to take part in next IDEX International Defence Exhibition and Conference in Abu Dhabi in UAE, International Defence Industry Exhibition MSPO in Kielce and others (Paris, Tokio, Jakarta).

This is our active way of appearing in the consciousness of a potential customer and establishing ourselves as a reliable partner in this very demanding market. Therefore, we are eager to get to know offers of the companies interested in cooperation with us as much as possible, so that we are able to present them in a commercial way during trade negotiations and meetings. Our role would be to initiate such contacts and lead to further discussions at the working and decision-making level directly with the target customer. At the same time, it is important for us to work with approval of the most important institutions and enterprises for our professional activity and the nature of the actions taken to establish direct contacts between producers and potential buyers.

As seen above, thanks to professionalism and professional experience, we can try to help you effectively appear in the international scene, using our strategy and effective struggle to achieve the goal which is lucrative and serious business.

Clearly defined idea of functioning in such a demanding market, with activities coordinated with companies and institutions responsible for this sector, and - at the same time - the clarity of the priorities adopted with a realistic assessment of our capabilities, give us a good chance of success for the benefit for our company, for the producers themselves and for the country's economy.



Abu Dhabi, UAE



Kielce, Poland





BASZTA DEFENSE na targach

# IDEX 2021

INTERNATIONAL DEFENCE  
EXHIBITION & CONFERENCE

ABU DHABI, UAE

21-25 FEBRUARY



Polska Grupa Zbrojeniowa na targach w Abu Dhabi, 2019 r.



Ze swoją ofertą jesteśmy obok największych graczy tej branży.  
With our offer, we are just next to the greatest players in this branch.



# equipment for the army and police

## BASZTA DEFENSE / roboczy dzień delegacji ZEA

Warszawa / Szczecin / Międzyzdroje

Mr Saeed Almerhzi nasz emiracki partner i przedstawiciel firmy delegowanej do przeprowadzenia zakupowych transakcji i Chargé d'affaires Zjednoczonych Emiratów Arabskich - Mr. Ahmed Al Mansoori pełniący funkcję szefa misji dyplomatycznej w Polsce brali z nami udział w rozmowach roboczych związanych z wypracowaniem warunków współpracy pomiędzy polskimi a emirackimi firmami zbrojeniowymi.

## BASZTA DEFENSE / working day of the UAE delegation

Warsaw / Szczecin / Międzyzdroje

Mr. Saeed Almerhzi, our Emirati partner and representative of the company delegated to carry out purchasing transactions, the Chargé d'affaires of the United Arab Emirates, and Mr. Ahmed Al Mansoori, the head of the diplomatic mission in Poland, participated with us in preliminary talks related to the development of cooperation conditions between Polish and Emirati defense companies.



## Abu Dhabi IDEX 2021 / BASZTA DEFENSE

Obecność jako wystawca na targach zbrojeniowych w Abu Dhabi w Zjednoczonych Emiratach Arabskich to dowód naszej aktywności i konsekwencji w działaniu. Umówione wcześniej spotkania, przy tym spontaniczne zapytania zainteresowanych sprzętem wojskowym odwiedzających targi gości i rządowych delegacji, inspirujące i poważne rozmowy - to wszystko stanowiło trzon naszej tam wizyty. Promowaliśmy przy tym arcyciekawe i zaawansowane technologicznie projekty rodem z Polski ocierające się nawet o przemysł kosmiczny.

Tu albo się jest albo biznesowo nie istnieje. Potencjalni kupujący sami znajdowali wybraną firmę czy agenta. Ciekawe, że na 700 firm byliśmy jednymi z nielicznych agentów pośredniczących w sprzedaży sprzętu. Wszyscy to generalnie bezpośredni producenci. Przeprowadziliśmy wiele bardzo konkretnych rozmów, a po powrocie uczyniliśmy wszystko, aby ta szansa została przez nas w pełni wykorzystana.

Najprościej jak można, klarownie podsumujemy to tak: to było niewątpliwie miejsce dla BASZTY DEFENSE, gdzie rozmowy prowadzone są o naprawdę poważnych i intratnych interesach. Nie traciłszy czasu i zmierzaliśmy konsekwentnie do celu - ten z kolei mając go jasno i precyzyjnie określonym. Jesteśmy mocno przekonani, że realizowane kontrakty przyczyniły się do wzmocnienia polskiego przemysłu zbrojeniowego, z pełną satysfakcją dla wszystkich stron.

Od samego startu jesteśmy postrzegani jako polska firma oferująca polski sprzęt i wyposażenie, i bardzo nas to cieszy!

Utrzymujemy stały kontakt z doświadczonymi, byłymi i obecnymi wysokiej rangi wojskowymi oficerami. To wybitne i wyraziste postaci, które objęły nas swoją protekcją i dzieląc się swoim doświadczeniem co ustawia nasze działania w możliwie najlepszym kierunku.

Na targach w Abu Dhabi było obecnych tylko 5 polskich firm, niestety, do tego jeszcze rozproszonych. Stąd na następnych targach chcielibyśmy wystawić się jako "scalona" silna grupa z Polski. Za przykładem innych państw, my też powinniśmy być razem i stanowić wówczas zauważalny solidny strategiczny zespół, jako polski pawilon z mocnym choćby hasłem:

POLAND - TRADITION & NEW TECHNOLOGY

## Abu Dhabi IDEX 2021 / BASZTA DEFENSE

Our presence as an exhibitor at the defense and security exhibition in Abu Dhabi is a proof of our activity and consistency in action. Pre-arranged meetings along with spontaneous inquiries from visitors interested in military equipment and government delegations, together with inspiring and serious conversations - all of this was the essence of our Emirati visit. At the same time, we promoted extremely interesting and technologically advanced projects from Poland, bordering even on the space industry.

Either you are here or you don't exist in business. Potential buyers found the selected company or agent on their own. Interesting is that out of 700 companies, we were one of only a few agents intermediating in the sale of equipment. All the other exhibitors were generally direct producers. We had many very promising talks, and upon our return, we did everything we could to make the most of this opportunity.

As simple as possible, we can summarize it as follows:

It was undoubtedly a place for BASZTA DEFENSE, where conversations were conducted about serious and lucrative businesses. We wasted no time, as we consistently kept moving forward, with our goal clearly and precisely defined. We are firmly convinced that the implemented contracts have contributed to strengthening the Polish defense industry, to the full satisfaction of all parties.

From the very beginning, we are perceived as a Polish company offering Polish equipment, and we are extremely pleased.

We maintain constant contact with experienced former and current high-ranked military officers. They are outstanding and expressive figures who have taken us under their protection, and by sharing their knowledge, they set our actions in the best possible direction.

Only five Polish firms were present at the Abu Dhabi defense and security exhibition, and unfortunately, they were scattered. Therefore, at the upcoming fair, we would like to present a "merged" and strong Polish representation. Following the example of other countries, we should also be together and form a noticeable and solid strategic team, as a Polish pavilion with a firm slogan such as:

POLAND - TRADITION & NEW TECHNOLOGY



## equipment for the army and police



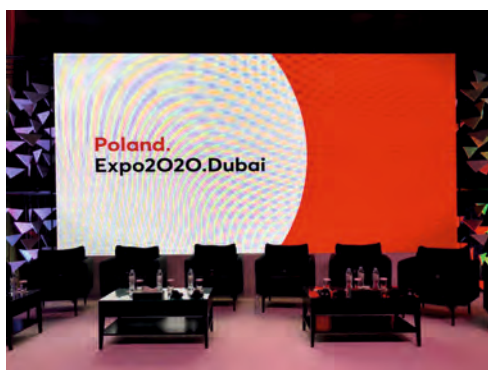
### DUBAI / ZEA Polsko-Arabskie Forum Gospodarcze - 6 grudnia 2021

Nasza tu obecność to konsekwencja działań na arabskim rynku zarówno jako BASZTA DEFENSE jak i BASZTA nieruchomości. Omawiano tu możliwości szeroko rozumianej współpracy z krajami arabskimi. Podejmowane były również tematy gospodarki cyfrowej, tradycji i nowoczesności, bezpieczeństwa żywnościowego oraz samych inwestycji. Eksperti z Polski oraz krajów arabskich dzielili się swoją wiedzą i unikalną perspektywą w odpowiedzi na wyzwania gospodarcze współczesnego świata. Niemniej to kuluarowe rozmowy dawały początek ciekawym znajomościom bądź je podtrzymywały. Warto było tu przyjechać i ze swojej strony gratuluje organizatorowi (PAIH) zarówno wysiłku jak i finalnego efektu. Niezależnie, to właśnie dla przygotowanych przez nas rozmów z biznesowymi partnerami w Abu Dhabi pojawiliśmy się w Emiratach, aby konsekwentnie doprowadzić swoje działania w branży militarnej do celu! Tym samym BASZTA DEFENSE i BASZTA nieruchomości ponownie zaznaczyła swoją obecność na międzynarodowej arenie.

### Dubai / UAE, Polish-Arab Economic Forum - 6 December 2021

*Our presence here is a consequence of activities on the Arab market, both as BASZTA DEFENSE and BASZTA real estate. Possibilities of broadly understood cooperation with Arab countries were discussed here. The topics of the digital economy, tradition and modernity, food security, and the investments themselves were also discussed. Experts from Poland and Arab countries shared their knowledge and unique perspective in response to the economic challenges of the modern world. Nevertheless, it was the behind-the-scenes conversations that promoted interesting acquaintances or cultivated them. It was worth coming here, and I, for my part, would like to congratulate the organizer (PAIH) on both the effort and the final result. Regardless, it was for the talks we have prepared with our business partners in Abu Dhabi that we came to the Emirates to consistently lead our activities in the military industry to the goal!*

*Thus, BASZTA DEFENSE and BASZTA real estate once again marked its presence on the international stage.*



### BASZTA DEFENSE NA TARGACH ZBROJENIOWYCH „EUROSATORY” PARYŻ 2022

Na sukces składa się między innymi: pracowitość, zacięcie i aktywność. Nasza wizyta na targach w Paryżu to dowód na to ostatnie, więc tym bardziej liczyliśmy na pozytywny finał naszych działań, które uporczywie i konsekwentnie prowadzimy z naszymi najpoważniejszymi partnerami. Tu toczy się gra o poważną stawkę. Jak poważną? - to jest już tajemnica, a to także jest składową sukcesu.

### BASZTA DEFENSE AT THE GLOBAL EVENT FOR DEFENCE AND SECURITY “EUROSATORY” PARIS 2022

*A key to success is, among others: diligence, persistence and engagement. Our visit to the Paris fair is a proof of the latter; so even more we were counting on a positive outcome of our activities, which we persistently and consistently carried out with our most serious partners. There is a serious stake on the table. How serious? – that is a secret, which is also a component of success.*



# equipment for the army and police

## Międzynarodowy Salon Przemysłu Obronnego Kielce 2021

BASZTA DEFENSE po raz trzeci w 2021 roku po targach w Abu Dhabi i Kijowie wystawiła się na Międzynarodowym Salonie Przemysłu Obronnego w Kielcach, który jest miejscem prezentacji największych dokonań przemysłu zbrojeniowego z całego świata. W tym roku było ponad 400 wystawców. Trzecia pod względem ważności wystawa w Europie, po targach w Paryżu i Londynie, odbyła się od 7 do 10 września. Partnerem strategicznym Salonu była oczywiście Polska Grupa Zbrojeniowa. MSPO to dla nas nie tylko kompleksowa prezentacja sprzętu wojskowego, ale także biznesowe spotkania i umowy zawierane pomiędzy producentami sektora obronnego z różnych kontynentów. Odbyliśmy szereg zapowiadanych spotkań ze swoimi partnerami biznesowymi i tymi nowo poznanymi.



## International Defence Industry Exhibition MSPO Kielce 2021

*BASZTA DEFENSE, after the fairs in Abu Dhabi and Kiev, exhibited for the third time in 2021 at the International Defence Industry Exhibition in Kielce, which is the place where the greatest achievements of the defence industry from all around the world are presented. This year, there were over 400 exhibitors. The third most important exhibition in Europe, after the fairs in Paris and London, was held from September 7-10. The strategic partner of the exhibition was, of course, the PGZ (Polish Armaments Group).*

*For us, MSPO is not only a comprehensive presentation of military equipment but also a series of business meetings and agreements concluded between defence sector manufacturers from different continents. We held a number of announced meetings with our business partners and those we had just met.*



generał broni Waldemar Skrzypczak

## Warszawa DEFENCE24 DAY & SOFEAST

To 2 dni dyskusji o bezpieczeństwie i obronności w doborowym gronie. Była to elitarna grupa wystawców (30 firm) i uczestników konferencji (1500 osób). Wystawiając się tutaj po raz kolejny daliśmy dowód naszej aktywności i woli kontynuowania prowadzonych rozmów i negocjacji. Na celowniku mamy bowiem bardzo poważne i intratne transakcje.

## WARSAW DEFENCE24 DAY & SOFEAST

*These are 2 days of discussions about security and defense among the best of the best. It was an elite group of exhibitors (30 companies) and conference participants (1500 people). By exhibiting here once again, we have proven our engagement and willingness to continue talks and negotiations. We are targeting very serious and lucrative transactions.*



## equipment for the army and police

### Ukraina Kijów - Arms & Security czerwiec 2021

Targi zbrojeniowe na Ukrainie to nasza konsekwentna polityka aktywnego uczestniczenia w obrocie specjalnym poprzez udział w tego typu wydarzeniach jako wystawca i późniejszy partner dla obecnych na targach producentów i potencjalnych odbiorców. Jeszcze w marcu 2021 roku wystawialiśmy na targach w Abu Dhabi, gdzie pojawiły się bardzo konkretne i intratne zapytania o sprzęt i wyposażenie dla wojska i policji, a tam w Kijowie chcieliśmy dotrzeć do kolejnej grupy potencjalnych klientów. Tym samym zachęcamy wszystkie polskie firmy do nawiązania z nami współpracy, gdzie głównym obszarem naszego działania są kraje Zatoki Arabskiej i Afryki. W czasie targów mieliśmy zaplanowanych szereg spotkań zarówno z lokalnymi biznesmenami, jak i ludźmi polityki. Oczywiście pojawił się tu także wątek luksusowych nieruchomości w Polsce. Zresztą on zawsze towarzyszy naszym poważnym rozmowom i negocjacjom.

Możemy śmiało powiedzieć, że były one dla nas świetną okazją do poszerzenia grona i zwiększenia liczby partnerów. Sama wystawa dała nam doskonałą możliwość przeglądu nowoczesnych systemów uzbrojenia i pojazdów wojskowych, zaawansowanego sprzętu specjalnego przeznaczenia oraz wyników prac badawczo-rozwojowych ukraińskich i zagranicznych producentów. Byliśmy przy tym pod dużym wrażeniem sprawności i życzliwości organizatorów. Było nas tu tylko 6 polskich firm. Niemniej sami widzieliśmy duży potencjał i możliwości, a złożone przez nas na koniec targów oferty były tego dowodem. Co nas bardzo cieszy była to oferta na polski sprzęt i wysokiej klasy technologię. Widać, że wydarzenie rozpisane na 4 pełne pracy dni były elementem spinającym nasze wcześniejsze działania w innych częściach świata. Tym samym połączyliśmy miejsca naszej aktywności i w ślad za tym pojawiła się topografia realnych przestrzeni do realizacji projektów i transakcji. Wizyta na targach w Kijowie naszych partnerów z Emiratów Arabskich była tego wymownym przykładem. BASZTA DEFENSE - jako wiarygodny partner - intensywnie działa w interesie polskich firm z sektora przemysłu zbrojeniowego



### Ukraine, Kiev - Arms & Security, June 2021

The arms fair in Ukraine is our consistent policy of active participation in special trade by participating in such events as an exhibitor and later as a partner for producers and potential recipients present at the fair. Back in March 2021, we exhibited at the Abu Dhabi fair, where there were very specific and lucrative inquiries about equipment for the army and police. Then, in Kiev, we wanted to reach another group of potential customers. Thus, we encourage all Polish companies to establish cooperation with us, where the main area of our activity are the countries of the Arabian Gulf and Africa. During the fair, we had a number of meetings planned with both local businessmen and politicians. Of course, the topic of luxury real estate in Poland came up. In fact, it always accompanies our business talks and negotiations. We can safely say that the fair was a great opportunity for us to expand our connections and increase the number of partners. The exhibition itself gave us an excellent opportunity to review modern weapons systems and military vehicles, advanced special-purpose equipment, and the results of the research and development projects of Ukrainian and foreign manufacturers. We were also very impressed with the efficiency and kindness of the organizers. There were only 6 Polish companies here. Nevertheless, we saw great potential and opportunities for ourselves, and the offers we submitted at the end of the fair were proof of this. What makes us very happy is that it was an offer for Polish equipment and high-end technology. What can be seen is that the event, scheduled for 4 days full of work, was an element connecting our previous activities in other parts of the world. In this way, we combined the places of our activity, and the topography of real spaces for the implementation of projects and transactions appeared. The visit of our partners from the United Arab Emirates at the fair in Kiev was a telling example of this. BASZTA DEFENSE - as a reliable partner, works intensively towards the good interests of Polish companies in the defence industry sector.



Jacek Piechota - Prezes Polsko-Ukraińskiej Izby Gospodarczej



### Luty 2022 - flaga Ukrainy na naszej głównej siedzibie w Szczecinie

Symbolika naszej solidarności z dzielnym narodem Ukrainy była już zapewne przez wszystkich dostrzeżona. Z chwilą rozpoczęcia wojny zatknięta na szczycie naszej BASZTY flaga Ukrainy dumnie powiewała w geście ogromnego wsparcia i podziwu dla walczącego narodu. Poza tym symbolicznym gestem jest też z naszej strony i praktyczne wsparcie, gdzie BASZTA DEFENSE czyni wszystko, aby w tych nadzwyczajnych okolicznościach stanąć na wysokości zadania.

### FEBRUARY 2022 - the flag of Ukraine at our headquarters in Szczecin.

The symbolism of our solidarity with the brave nation of Ukraine has probably already been noticed by everyone. The moment. At the beginning of the war, the flag of Ukraine hung on the top of our tower, proudly waving in a gesture of great support and admiration for the fighting nation. In addition to this symbolic gesture, there is also practical support on our part, where BASZTA DEFENSE does everything to rise to the challenge in these extraordinary circumstances.



## 30 lat doświadczenia na rynku nieruchomości 30 years of experience in the real estate market

Nasza specjalizacja w branży nieruchomości to:

- zamki i pałace
- apartamenty i hotele
- lokale użytkowe
- grunty komercyjne
- grunty rolne

We are especially at real estates skilled in:

- Castles and Palaces
- Apartments and Hotels
- Commercial spaces
- Commercial grounds
- Agriculture grounds



### POZNAŃ SIEDLEC

na sprzedaż Pałac Krzyckich z XVIII wieku, otulony parkiem 6,4 ha i stawami pow. pałacu 1520 m<sup>2</sup>, możliwość rozbudowy, idealny na butikowy hotel lub rezydencję



### POZNAŃ SŁAWICA

na sprzedaż butikowy hotel z 19 luksusowymi apartamentami, 40 min od Poznania, nad 2 jeziorami, w parku krajobrazowym, teren o pow. 10 ha. Możliwość rozbudowy.



### MIĘDZYWODZIE

na sprzedaż hotel, 5 budynków, 2 ha gruntu z możliwością rozbudowy o 18,5 tys. PUM, bezpośrednie zejście na plażę  
cena 40 mln zł netto



### ŚWINOUJŚCIE KARSIBÓR

na sprzedaż działka 71 ha, cypel między Kanałem Piastowskim a Zalewem Szczecińskim, aktualny plan zagosp., pod marinę, camping, domki letniskowe



### WROCŁAW, MIEJSCOWOŚĆ KAMIEŃ

na sprzedaż jeden z najładniej odrestaurowanych dworców w tej części Polski. Ponad 25 ha przepięknie utrzymanej zieleni z wewnętrzną siecią dróg i ścieżek



### MIĘDZYZDROJE

na sprzedaż projekt deweloperski tuż nad morzem, działka 9 tys. m<sup>2</sup>, aktualny MPZP na około 12 tys. PUM hotel, restauracje, sklepy, apartamenty

Międzyzdroje Baszta Piano Cafe - letnia siedziba firmy • summer office





**nasze biura / our offices**  
**SZCZECIN**



**BASZTA SIĘDMIU PŁASZCZY**  
główna siedziba firmy / head office  
70-535 Szczecin, ul. Panieńska 47  
+48 91 810 10 10  
biuro@basztadefense.eu

**WARSZAWA**



Galeria "Saska Kępa"  
03-938 Warszawa  
ul. Zwycięzców 28  
+48 22 710.10.10  
warszawa@basztadefense.eu

**www.baszta.eu**